



European Institute of  
Innovation & Technology

IDEATION  
light up your minds

# FINANSE W STARTUPACH

**PAWLOS MANDZIOS**

**CEO**

**FAROS VC**



Funded by the  
European Union



# O MNIE



## Pawlos Mandzios

- Ex-startuper
- Przedsiębiorca
- Udziałowiec w ponad 20 spółkach
- Inwestor w fazie (PRE)SEED
- Doradca w zakresie finansowania przedsiębiorstw

# FINANSE W STARTUPACH

## Plan spotkania:

11.05.2023 godz. 15:00-19:00

1. W jaki sposób finansować swój startup?
2. Wycena spółki – dlaczego jest istotna?
3. Model biznesowy i budżet startupu jako narzędzia foundera.
4. Warsztaty z budżetowania.

# KAPITAŁ DLA STARTUPU

## Pierwsze środki dla startupu:

- Podstawowy problem każdego startupu  
Skąd pozyskać pierwsze środki?
- Czy musimy pozyskać zewnętrzne środki?

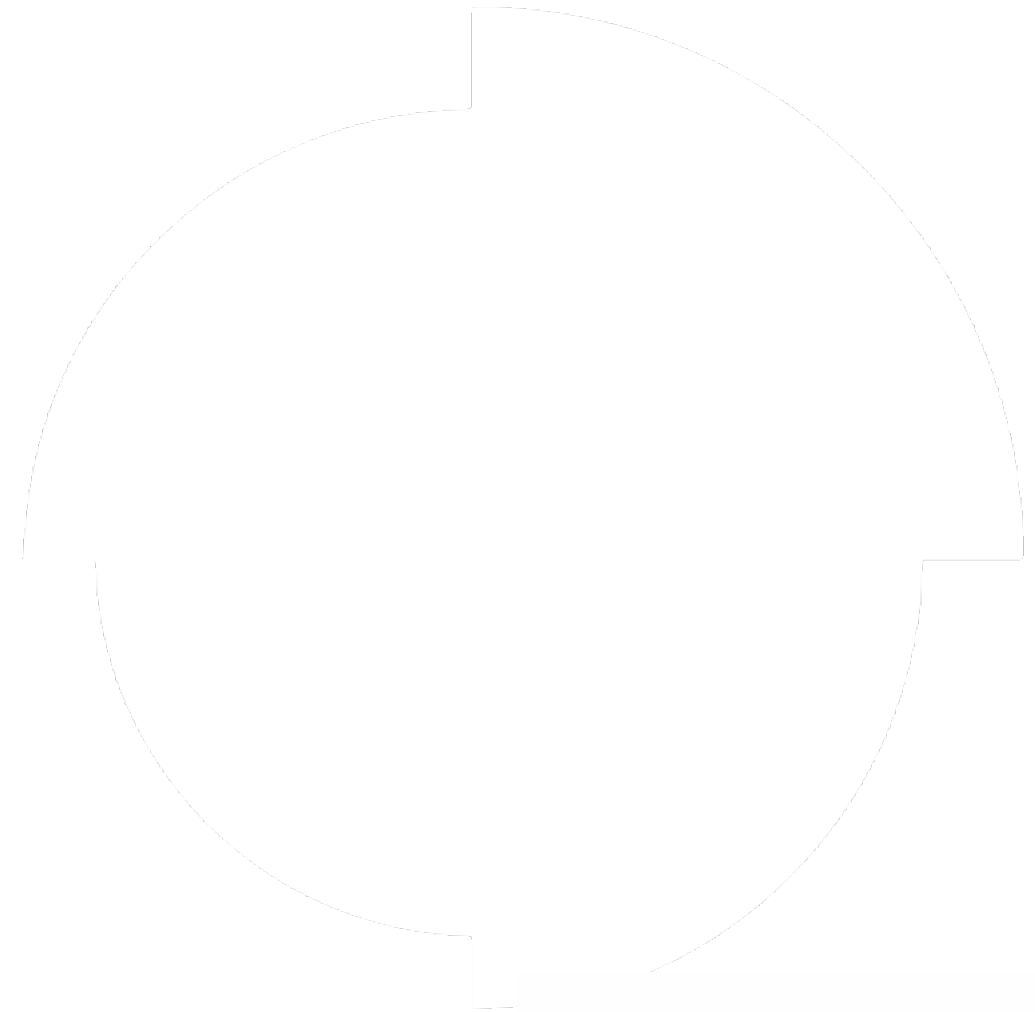




# KAPITAŁ DLA STARTUPU

## Przegląd możliwości:

- Bank
- Anioł Biznesu
- Crowdfunding
- Fundusz VC
- Fundusze Unijne i środki publiczne
- Bootstrapping



# BANK

## Produkty bankowe:

- Limit odnawialny
- Kredyt
- Pożyczka
- Gwarancje bankowe

## Dla kogo jest więc finansowanie bankowe?

- Firmy z historią
- Firmy z majątkiem
- Firmy z wysokim kapitałem zakładowym
- Firmy z dużą pewnością przychodów



# BANK

## **ZALETY finansowania przez bank:**

- 100% udziałów pozostaje u obecnych wspólników
- Utrzymanie niezależności i kontroli nad spółką
- Stosunkowo szybkie uruchomienie środków pieniężnych
- Wzrost wiarygodności spółki (budowanie pozytywnej historii kredytowej)

## **WADY finansowania przez bank:**

- Ocena biznes planu w oparciu o analitykę finansową (kłopotliwe przy spółkach technologicznych)
- Duży problem z wykazaniem wiarygodności finansowej
- Niepewna przyszłość. Pieniądze pożyczone w banku trzeba oddać!
- Wysokie tzw. koszty pieniądza

# BUSINESS ANGEL

## Kim jest Anioł Biznesu?

- Jest to prywatny inwestor
- Inwestuje swój prywatny kapitał





# BUSINESS ANGEL

## ZALETY Finansowania:

- Brak kosztów pieniądza (odsetek od kredytów, prowizji bankowych etc.)
- Brak konieczności zwrotu gotówki. Ryzyko inwestycyjne spoczywa na inwestorze

## WADY Finansowania:

- Konieczność oddania udziałów spółki w zamian za kapitał
- Często udziały jakich oczekują prywatni inwestorzy są bardzo wysokie
- Prywatni inwestorzy mają wyższy poziom przywiązania do kapitału niż Fundusze VC

# CROWDFUNDING

## Jak to działa?

- Pomysłodawca ogłasza zbiórkę na realizację swojego pomysłu za pośrednictwem wyspecjalizowanych portali internetowych.
- W zamian oferuje udziały, gotowy produkt lub zniżkę na jego zakup gdy ten wejdzie do sprzedaży.



# CROWDFUNDING

## **ZALETY tej formy finansowania:**

- Brak konieczności dzielenia się udziałami w spółce (coraz częściej jednak oferuje się udziały)
- Brak ryzyka dla ogłaszającego zbiórkę
- Zachowanie pełnej kontroli nad przedsiębiorstwem
- Duża dowolność działań w ramach wydatkowania kapitału

## **WADY tej formy finansowania**

- Duża konkurencja na portalach
- Wysokie prowizje od zebranych środków
- Skuteczne kampanie nie są dziełem przypadku, trzeba nauczyć się jak skutecznie zbierać środki za pomocą crowdfundingu
- Wysokie koszty startowe

# FUNDUSZE VC

## Fundusz VC. Co to jest?

- Jest to firma, która zarządza zgromadzonymi środkami pieniężnymi oraz inwestuje je w startupy.

## Czyje problemy rozwiązuje Fundusz VC?

- Startupów, które potrzebują środków na rozwój
- Prywatnych inwestorów, którzy chcą pomnożyć kapitał.





# FUNDUSZE VC

## **ZALETY tej formy finansowania:**

- Startup otrzymuje wsparcie merytoryczne
- Startup otrzymuje wsparcie biznesowe
- Kapitału nie trzeba zwracać w przypadku niepowodzenia
- Można sfinansować prace B+R bez obawy o brak przychodu w pierwszym okresie działalności

## **WADY tej formy finansowania:**

- Fundusze VC wchodzi na udziały do spółki (często bardzo wysokie)
- Aktywna kontrola ze strony VC
- Fundusz VC ma na celu zarobić na przedsiębiorstwie najczęściej poprzez sprzedaż swoich udziałów

# FUNDUSZE UNIJNE

## Granty unijne

- Wchodzimy w nową perspektywę środków unijnych będzie więc dużo środków dostępnych na rynku.
- Projekty badawczo-rozwojowe stanowią jeden z priorytetów funduszy UE



Fundusze Europejskie

# FUNDUSZE UNIJNE

## **ZALETY tej formy finansowania:**

- Brak konieczności dzielenia się udziałami w spółce
- Możliwość sfinansowania bardzo skomplikowanych i kosztownych projektów
- Zachowanie pełnej kontroli nad przedsiębiorstwem

## **WADY tej formy finansowania**

- Skomplikowany sposób realizacji grantu (ryzyko operowania kapitałem publicznym)
- Wysokie wkłady własne
- Brak elastyczności w zakresie działania przedsiębiorstwa
- Wysokie koszty startowe

# BOOTSTRAPPING

- Samodzielne finansowanie to najlepszy sposób na finansowanie!
- Dający największą wolność
- Jeżeli masz kompetencje do stworzenia produktu zastanów się jak jego posiadanie wpłynie na wycenę Twojej firmy?





# BOOTSTRAPPING

## **ZALETY tej formy finansowania:**

- 100% udziałów pozostaje u obecnych wspólników
- Utrzymanie niezależności i kontroli nad spółką
- Można finansować wszystkie wydatki

## **WADY tej formy finansowania:**

- BRAK

# WYCENA CZYLI CO ZA ILE?

## Po co dokonywać wyceny startupu?

- Od tego zależy na jakich warunkach zostanie wniesiony kapitał na rozwój przedsiębiorstwa
- Przy prawidłowym rozwoju spółki wycena zwiększa się w czasie

## Dominują trzy metody wyceny:

- Metoda ostatniej transakcji
- Metoda porównawcza
- Metoda wyceny opcji



# POSZUKIWANIE KAPITAŁU

## Jak się przygotować?

- Dobrze przemyśl swój biznes
- Policz opłacalność (postaraj się realnie oszacować jego potencjał – marzenia na chwilę odkładamy)
- Zrób rzetelną analizę konkurencji. Rób ją stale na każdym etapie
- Oceń swój zespół. Czy masz kim wytworzyć to co chcesz zrobić?
- Oceń przewagi konkurencyjne i określ mocne strony swojego pomysłu
- Rozpisz kamienie milowe i sposób wytworzenia
- Policz ile potrzebujesz pieniędzy...
  
- ...Dolicz jeszcze trochę

# POSZUKIWANIE KAPITAŁU

- Jeżeli wykonasz wszystkie poprzednie zadania to w zasadzie masz materiał wyjściowy do opracowania biznes planu oraz budżetu
- Biznes plan i budżet zawsze rób dla siebie, nie dla inwestora czy banku. Pamiętaj, że to obraz Twojego biznesu oraz Twój dokument samokontroli!





# BUDŻET

## Podstawowe informacje:

- Co to jest budżet?
- Po co robić budżet?
- Jak policzyć ile potrzebujemy pieniędzy?







# WSKAŹNIKI BUDŻETU

## Najważniejsze wskaźniki w budżecie:

BEP – Break Even Point (próg rentowności)

Minimal CF – minimalny cashflow

Positive CF – pozytywny cashflow



# WARSZTATY BUDŻETOWE

Warsztat z zakresu prawidłowego opracowania budżetu  
(na wybranych symulacjach)

Prezentacje i analizy opracowanych budżetów



# Thank you!



**PAWLOS MANDZIOS**

**CEO**

**FAROS VC**

**[pawlos.mandzios@farosvc.com](mailto:pawlos.mandzios@farosvc.com)**